

AMÉLIORER SA PRODUCTIVITÉ GRÂCE À AIRSUPPLY



Disponible Classe Virtuelle



Coût



Qualité



Délai



Organisation



Jour 1

Présentation AirSupply

- Les modes d'approvisionnement sur AirSupply
- Présentation des fonctionnalités AirSupply : MyWorkspace, Purchase Order (PO), Forecast, Despatch Advice, Receipt Advice

- Exercices et manipulations

Bonnes pratiques AirSupply

- Configurer MyWorkspace
- Collaborer sur les Purchase Order et comprendre le modèle de statuts AirSupply
- Configurer ses vues et ses recherches
- Paramétrer ses alertes
- Vendor Management Inventory (VMI)

Jour 2

Présentation des fonctionnalités avancées AirSupply

- Le cycle d'appel AirSupply et le positionnement de la demande par rapport à la stratégie industrielle du fournisseur
- Valider en masse les appels de livraison
- Faire traiter par AirSupply une partie de sa revue de commandes / revue de contrats
- Gérer les données Master Data et les cross références articles client/fournisseur
- Visualiser les évolutions des prévisions AirSupply grâce à un tableau croisé dynamique
- Processus interne et alertes pour augmenter son taux de service

Une évaluation pratique de votre maturité d'utilisation AirSupply avec une identification des axes de progrès est incluse dans le deuxième jour.

> Contexte

La plateforme AirSupply de www.boostaerospace.com possède de nombreuses fonctionnalités qui ne sont pas toujours utilisées et qui vous permettront de gagner en efficacité.

Cette formation vous fournira les clés pour une mise en œuvre réussie de AirSupply (côté client BuySide ou côté fournisseur SellSide).

> Objectifs

Le stagiaire une fois formé sera en mesure de :

- Paramétrer la solution pour travailler sur son portefeuille de commandes et de prévisions
- Valider en masse les Purchase Order (PO)
- Faire traiter par AirSupply une partie de sa revue de commandes/ revue de contrats
- Exploiter au mieux les données AirSupply grâce à un tableau croisé dynamique
- Développer la collaboration avec ses clients et/ou fournisseurs
- Mettre en place les processus internes pour augmenter son taux de service client

> Public

- Directeur des ventes
- Administration des ventes utilisant Airsupply SellSide
- Responsable Supply Chain
- Approvisionneur utilisant Airsupply Buyside
- Logisticien
- Acheteur
- Planificateur

> Prérequis

Jour 1 :

Avoir un compte fournisseur sur AirSupply ou avoir été contacté par son client pour un déploiement AirSupply futur

Jour 2 :

Avoir un compte fournisseur sur AirSupply en PROD ou en PRE PROD



Méthodes Pédagogiques

Exercice et manipulation pour les utilisateurs ayant déjà un compte AirSupply.
Cette formation menée sur la base de partages d'expériences, en s'appuyant sur les recommandations et bonnes pratiques AirSupply.

Méthodes d'évaluation

Test d'entrée et test de sortie permettant une évaluation des compétences acquises.



Nos Experts

L'animation est intégralement assurée par des experts SPACE et des consultants ayant une expertise pratique de ces techniques.

Modalités

Inscription et délai : Bulletin d'inscription à compléter et à nous retourner au plus tard une semaine avant le démarrage.
Accès Personnes Handicapées : nous contacter pour déterminer l'aménagement à mettre en place.

SPACE

Contact : conseilformation@space-aero.org

Tarifs Inter par personne :
Membre Associé : 660 € HT
Membre Exécutif : 770 € HT
Non-membre : 1140 € HT

Organisation et durée
2 jours - 14 H
Dates : www.space-aero.org
INTER ou INTRA

Taux de Satisfaction
100%
2022