



CONDUITE D'APPEL D'OFFRES D'UN INVESTISSEMENT USINE DU FUTUR



Disponible Classe Virtuelle



Coût



Qualité



Délai



Organisation



Jour 1

Présentation Projet Industrie Du Futur

Veille technologique fournisseurs

- Définition
- Valeurs ajoutées
- Organisation

Investissements et retour sur investissement

- Méthodes de calcul (ROI)
- Limites d'interprétation – actifs intangibles
- Matrice d'analyse des choix

Application pratique – Calcul ROI

Conduite de l'appel d'offres

- Centre d'achats (de la reconnaissance du besoin à la mise en œuvre de l'investissement)
- Cahier des charges (technique et/ou fonctionnel)
- Sourcing

Jour 2

Conduite de l'appel d'offres (suite)

- Appel d'offres
- Sélection solutions techniques et commerciales
- Négociation
- Contractualisation
- Réception / recette
- Mise en service

Application pratique selon les orientations PIDF :

Simulation de chaque étape de l'investissement

Gestion de planning d'un investissement

Facteurs favorisant la réussite

Caution de garantie, échéanciers de règlement, pénalités

Gestion du changement

Communication



Méthodes Pédagogiques

Cette formation sera menée sur la base de présentations et partages d'expériences, autour d'un cas pédagogique servant de fil rouge et représentatif des situations industrielles rencontrées. Des exercices pratiques seront réalisés sur un cas pédagogique. Un document de formation sera remis à chaque participant en version numérique.

Méthodes d'évaluation

Test d'entrée et test de sortie permettant une évaluation des compétences acquises.



Nos Experts

L'animation est intégralement assurée par des experts SPACE, ou par des consultants confirmés sur les pratiques techniques.

Modalités

Inscription et délai : Bulletin d'inscription à compléter et à nous retourner au plus tard une semaine avant le démarrage. Accès Personnes Handicapées : nous contacter pour déterminer l'aménagement à mettre en place.

> Contexte

Le Conseil Stratégique de la Filière aéronautique (Conseil National de l'Industrie) a fait du programme Industrie du Futur la première action structurante du contrat de la filière aéronautique en 2020.

L'objectif pour les PME et petites ETI est l'appropriation des technologies du numérique et de production afin de faire face à des concurrents équipés nativement de ces solutions.

Formation sélectionnée par le GIFAS pour le projet Performance Industrie du Futur.

> Objectifs

Cette formation vise à développer une vision d'ensemble du processus de conduite d'appel d'offres particulièrement adaptés aux enjeux des projets Industrie 4.0.

Elle vise aussi à l'accélération du processus décisionnel pour les investissements en apportant une vision achats claire.

Le stagiaire une fois formé sera en mesure de :

- Structurer et conduire un AO
- Calculer un ROI, rédiger un CdC, émettre et dépouiller un AO
- Négocier et contractualiser puis suivre la mise en œuvre
- Gérer le planning de l'investissement.

> Public

- Chef de projet 4.0 PME
- Acheteur / fournisseur
- Responsable achats
- Responsable supply chain / approvisionnements
- Responsable de production / méthodes-industrialisation
- Responsable amélioration continue

> Prérequis

Connaissance ou pratique en milieu industriel



SPACE SUR MESURE

Une troisième journée optionnelle de mise en pratique personnalisée en INTRA pour déployer le contenu de la formation dans votre entreprise.

Tarifs Inter par personne :

- Membre Associé : 660 € HT
- Membre Exécutif : 770 € HT
- Non-membre : 1140 € HT

Organisation et durée

- 2 jours - 14 H
- Dates : www.space-aero.org
- INTER ou INTRA



SPACE

Contact : conseilformation@space-aero.org

MAJ 052023