

ACHATS STRATÉGIQUES : SÉLECTION DE FOURNISSEURS & GESTION DE CRISES

Jour 1 : Sélection des fournisseurs et cascade des exigences

Processus d'achat

- Vision de l'ensemble du processus d'achat
- Rôle et responsabilités dans une équipe multi-métiers

Sélection des fournisseurs

- Process, critères et documents associés
- Etapes des processus d'achat

Cascade et surveillance des exigences

- Identification des exigences pertinentes
- Données à contractualiser
- Surveillance d'une cascade d'exigences : mise en place et résultats

Exercice de projection sur son activité

Méthodes pédagogiques

Etude de cas pédagogique en fil rouge au long de la formation et partage d'expérience entre les participants et l'animateur. A l'issue de la formation, chaque participant définira les 3 actions immédiates à mettre en œuvre dans son activité.

Un document de formation sera remis à chaque participant en version numérique.

Méthodes d'évaluation

QCM d'entrée et test de sortie permettant une évaluation des compétences acquises.

Jour 2 - La gestion de crise dans la Supply Chain

Vision de la Supply Chain

- Segmentation du portefeuille pour cibler les actions
- Outils pour faire progresser les fournisseurs
- Partage de bonnes pratiques

Notion de risques

- Définition
- Intérêt de la gestion des risques
- Protection de son activité et de sa Supply Chain

Et si le risque redouté (ou non identifié) se produit ?

- Réactions en cas de crise
- Outils pratiques
- Mise en pratique sur un cas concret

Exercice de projection sur son activité

Nos experts

L'animation est intégralement assurée par des formateurs SPACE ayant une expertise pratique en achats opérationnels.

Modalités

Inscription et délai : bulletin d'inscription à compléter et à nous retourner au plus tard une semaine avant le démarrage. Accès aux personnes en situation de handicap : nous contacter pour déterminer l'aménagement à mettre en place.



Domaine 01



Domaine 02



Domaine 03



Domaine 04



Domaine 05

Contexte

La Supply Chain aéronautique et spatiale est confrontée à une exigence d'excellence industrielle ambitieuse afin d'accompagner les donneurs d'ordres dans leur compétitivité. Au-delà de l'approche contractuelle incontournable, le développement de la Supply Chain est un impératif qui doit être supporté par une gestion de la performance fournisseur efficiente à tous les niveaux.

Cette formation permet d'accompagner à la compréhension du référentiel de la démarche Aero Excellence™ pour le domaine 03.

Objectifs

Le stagiaire, une fois formé, sera en mesure de :

- Comprendre le processus global d'achats opérationnels (interactions entre les macro-activité et rôle des parties prenantes) et les points clés des activités à mener
- Segmenter sa base fournisseurs et définir des standards de sécurisation
- Analyser une situation à risque et mettre en place les mesures de protection et de prévention adaptées
- Identifier une situation de crise et mettre en place les outils adaptés
- Se positionner par rapport aux bonnes pratiques de la profession (savoir-faire/-être)
- S'auto-évaluer (selon la grille Aero Excellence™) sur les méthodes pratiquées avec ses fournisseurs

Public

- Acheteurs
- Toute personne ayant à gérer une relation contractuelle avec un fournisseur
- Supply Chain ou logistique (côté fournisseurs), pour mieux comprendre les enjeux leurs interlocuteurs achats chez leurs clients

Prérequis

Être en contact avec la Supply Chain, ou éventuellement les clients



SPACE SUR MESURE

Une troisième journée optionnelle de mise en pratique personnalisée en INTRA pour déployer le contenu de la formation dans votre entreprise.

NEW

Tarifs Inter par personne :
Membre Associé : 720 € HT
Membre Exécutif : 830 € HT
Non-membre : 1230 € HT

Organisation et durée
2 jours - 14 H
Dates : consulter notre site
INTER ou INTRA

SPACE

Information : conseilformationspace@space-aero.org / Inscription : training@space-aero.org

MAJ 08/2026