

# La gestion de l'activité commerciale dans GesCOF 9

E Q COND

De la prospection au devis, optimisez votre activité commerciale dans GesCOF 9

A distance - Synchrone

## **Objectifs**

Améliorer son utilisation des outils commerciaux dans GesCOF.



### **Public Visé**

Toute personne amenée à utiliser GesCOF dans le cadre de ses activités commerciales



## Pré Requis

Pour suivre cette formation, l apprenant doit maitriser les fonctionnalités de base des outils : naviguer dans l outil, créer, modifier ...

# Objectifs pédagogiques et d'évaluation

Identifier les informations utilisées à des fins commerciales Enregistrer une visite et une tâche Utiliser l'assistant CRM Utiliser l'assistant de relance stagiaires

### Méthodes pédagogiques

Formation dispensée à distance.

Alternance entre théorie et cas pratiques réalisés sur une base école fournit par Défi Formation.

### Parcours pédagogique

#### Catalogue de formation

- Les tarifs spécifiques clients, groupes et catégories de clients
- La durée de relance des stagiaires
- La création de fiche produit spécifique à un client

#### Fiches clients/prospects

- Les catégories et groupes de clients
- Le suivi de visites
- Le suivi de tâches
- la création d'un devis

#### **Assistant CRM**

- L'utilisation en prospection et en suivi de tâches
- La création de visite, de tâche et de dossier commercial

#### Assistant de relance stagiaires

- La recherche de stagiaires à relancer
- Les modes de relances : par e-mails, par dossiers commerciaux ou par tâches

# Movens pédagogiques

### MOYENS FOURNIS PAR DEFI FORMATION

Pendant les heures de formation, pour chaque participant :

- un code d'accès à une réunion à distance
- un accès à une base école

#### **MOYENS A FOURNIR PAR LE CLIENT**

### Cas d'un participant seul :

- un bureau calme
- un ordinateur connecté à Internet
- un équipement de visioconférence (micro, haut-parleur, caméra)
- l'application TeamViewer Meeting

#### Cas de plusieurs participants dans une même salle :

- un salle de réunion
- un ordinateur pour chaque participant, connecté à Internet
- un vidéoprojecteur

Version: COMD9-20240507

- un appareil d'audioconférence (type pieuvre)
- l'application TeamViewer Meeting

DEFI Formation - Numéro de déclaration d'activité (ne vaut pas agrément de l'état) : 72 64 03288 64



SAS au capital de 10 000 € - N° TVA Intra. : FR17538984899 - ID DataDock : 0014009



### Qualification Intervenant-e-s

Formateurs internes Défi Formation



# Méthodes et modalités d'évaluation

Evaluation par un quiz en début et en fin de formation permettant d'évaluer la progression du participant.
A l'issue de la formation, l'apprenant recevra une attestation individuelle de fin de formation.

### Modalités d'Accessibilité

La formation étant entièrement réalisée à distance, merci de nous contacter pour déterminer l'aménagement adapté pour les personnes en situation de handicap



Durée

**Effectif** 

3.00 Heures 0.5 Jour De 2 à 4 Personnes



Défi Service Formation

Tél.: 0559607157

Mail: formation@defi-informatique.fr

Version : COMD9-20240507

DO